

2-dagers lederkurs

DEN MOTIVERENDE SAMTALEN

Endrings- og motivasjonsverktøyet som utvikler deg som leder!

Opplever du at du ønsker å:


- Øke din gjennomslagskraft som leder
- Endre noen av dine medarbeideres atferd og/eller arbeidsmoral
- Løse konflikter og skape arbeidsglede
- Skape varige positive forandringer og utvikling for dine medarbeidere
- Utnytte dine medarbeideres sterkeste ressurser

Kan du si ja til noen av punktene over, så er dette kurset noe for deg. Det handler primært om å målrette samtalen så det er du som leder som styrer dialogen - og ikke omvendt.

Det kommer til nytte på mange plan. For eksempel når medarbeidere skal motiveres, utvikles, grensesettes, bevisstgjøres og/eller resosialiseres.

Kurset er meget konkret og praktiskorientert.

Kursene gjennomføres kl. 09.00–15.30 begge dager

A light grey circle containing the text 'Obs! Max 14 deltakere per kurs.'

Obs!
Max 14
deltakere per kurs.

PROGRAM

2-dagers lederkurs

1 Motivasjons-rollen som leder

- Skap din egen identitet og rolle som en motiverende og anerkjennende leder.
- Sett rammene for banen dine medarbeidere kan spille på.

2 Utforsk hva medarbeideren motiveres av

- Fokuser på muligheter og tenk resultater.
- Bruk POWER-spørsmål
- Spill på medarbeiderens grunnleggende og viktigste verdsett

3 Bruk profesjonell spørreteknikk

- Matching og global lytting
- Bruk spørreteknikk som skaper utvikling
- Skap nye refleksjoner

4 Den motiverende samtalsstruktur

- Skap motivasjon og entusiasme som sikrer fremtidig handling
- Bygg opp medarbeiderens motivasjon
- Ulike motivasjons-modeller

5 Om å bryte mønstre

- Identifiser reelle og ikke-reelle barrierer
- Oppløs oppkonstruerte barrierer
- Utarbeid en personlig handlingsplan sammen med medarbeideren

6 Trening i relevante emner fra din praktiske hverdag



HELLE KANARIS

Konsulent, foredragsholder, coach og forfatter av ledelsesboken "The Employee Traffic Light"

Helle har 33 års erfaring som konsulent, foredragsholder og coach. Hun har utdannelse fra Universitetet i Oslo, BI Norwegian Business School og Den Norske Transaksjonsanalyse-foreningen. Hun er en av Norges fremste foredragsholdere innen praktisk anvendelse av coaching basert samtaleteknikk og transaksjonsanalyse, og er kjent for å holde særdeles engasjerende, nytenkende og praktiskorienterte foredrag.
